

国際舞台の主演を目指すあなたに
若手の交渉スキルアップが課題だと感じている方に

～プロの俳優演じるドラマで国際交渉スキルを磨く～

国際交渉

パフォーマンスティブセミナー



【開催日時】 2019年12月10日(火)9:30～17:30 (ネットワークセッション17:30～18:30)

【場 所】 新宿三丁目貸会議室 <http://www.shinjuku-kaigi.com/access.html>

【対 象】 国際交渉を担う中堅・若手層、様々な場面で交渉という舞台の主演を目指す方など

【募集定員】 20名(定員になり次第締切り)

【参加費】 賛助会員 20,000円(税込) 一般 40,000円(税込)

【主 催】 一般財団法人 日本ITU協会

◆パフォーマンスティブセミナーとは？

目の前でプロの俳優が演じるケーススタディ・ドラマを見ながら、客観的な立場で問題点や改善点を参加者間で議論していくことで、気づきを得るコミュニケーション・トレーニング方法です。議論を元に、あるべき交渉の筋道を考え、俳優を相手に実際に交渉を体験します。

この体験を通して、交渉相手との人間関係構築や理解、判断、交渉ロジック組立のスキルを身に付ける、リアルに“感じる”体験セミナーです。



プロの俳優による交渉場面の上演。
交渉に苦戦する登場人物が、あたかも自分自身であるような感覚が芽生える



登場人物の交渉の問題点や課題を指摘したり議論。受講生は自身の理解不足などに「気づく」場面も

◆前回受講者、受講生を送り出した上司の声から

“俳優の人から「どうしたら良いと思う？」とリアルに聞かれ、自分だったらどうしよう？と自身の振るまい方や話し方を考えさせられ、臨場感のある良い体験となった”

“いきなり本番の国際会議を体験させる前に、覚悟と自信を持たせることができたと思う
国際交渉は経験がものを言うので、単なる座学では体験できないこのようなセミナーは非常に有効”

◆お申込は https://www.ituaj.jp/?page_id=20161

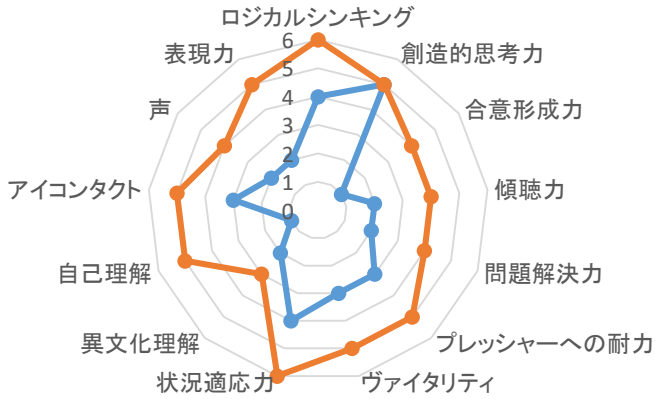
日本ITU協会(企画部) tel: 03-5357-7622

※交渉部分は英語で行われますが参加者同士のディスカッション等は日本語で行います。

～プロの俳優演じるケーススタディ・ドラマで国際交渉スキルを磨く～ 国際交渉パフォーマンスセミナー

国際交渉で活躍する部下を育てたいとお考えの方、国際舞台で主役として腕をふるいたい方に“一味違った”スキルアップの機会をお届けします。

◆国際交渉スキルアップイメージ



◆俳優・ロールプレイヤー(予定)



Abbass Hussain

スコットランドのストラスクライド大学(コンピューターサイエンス)卒業後、ケンブリッジCELTAを取得し1992年来日。大学や企業等で英語講師やコーチング等の他、ITU協会のセミナーでも活躍。



Victoriya Lavrova

ロシア出身。10歳の頃より日本在住。獨協大学卒業後、CMやナレーション、モデルの仕事などで活躍中。



近藤 強

1994年に渡米後ニューヨークにて応用演劇の手法を使った企業研修に俳優として参加。現在までBi-Jingo、STEPS DRAMAおよびCSWなどの研修会社で俳優/ロールプレイヤーとして活動。

(ほか)

◆1日の流れ (一部内容が変更される場合があります。)

◆講師 松平恒和(NPO法人国際人材創出支援センター・理事長)

時間	セッション	学習ポイント	備考
9:30	◆オリエンテーション、交渉課題の理解		【グループワーク】
10:00	◆パフォーマンス・ディスカッション ・状況の見極め、判断 ・交渉のロジック ・説得力ある話し方・表現	俳優によるケーススタディの上演により、登場人物の行動の問題点、改善点等を議論 = 気づきの共有 =	【グループ & 全体ワーク】
12:30	昼休憩		
13:30	◆交渉トライアル	交渉のシナリオを創作し、登場人物に対して実際に交渉に挑む。	【グループ & 全体ワーク】
15:00	休憩		
15:15	◆交渉トライアル	交渉のシナリオを創作し、登場人物に対して実際に交渉に挑む。	【全体ワーク】
17:00	◆自己評価シート記入、振り返り ◆総括 (アンケート記入)	ファシリテーターからの講評など	【グループ & 全体ワーク】

◆申込方法 ウェブサイトにてお申込みください: URL https://www.ituaj.jp/?page_id=20161

◆問合せ先 (一財)日本ITU協会 担当:平松 e-mail: kikaku01@ituaj.jp tel: 03-5357-7622